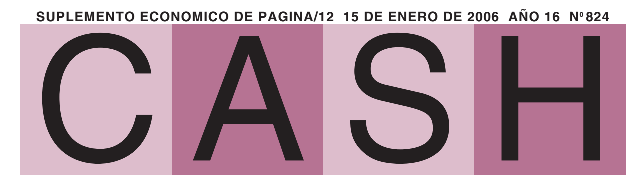

SUPLEMENTO ECONOMICO DE PAGINA/12 15 DE ENERO DE 2006 AÑO 16 Nº824

INFORME ESPECIAL. Record de exportaciones por 40 mil millones de dólares en 2005

Ni tanto ni tan poco

El crecimiento anual de los embarques hacia el exterior en el último cuatrienio fue menor que el promedio de la Convertibilidad. Su composición sigue sesgada a favor de productos agrícolas y combustibles, que representan el 70 por ciento del total. Por primera vez en mucho tiempo lo que se despacha no son "saldos y retazos" de una economía que se contrae, sino productos que se podrían colocar en un mercado local en expansión.

Sumacero

el Libro

INCLUSION SOCIAL
Y HABITAT POPULAR
Carlos Buthet
Espacio Editorial

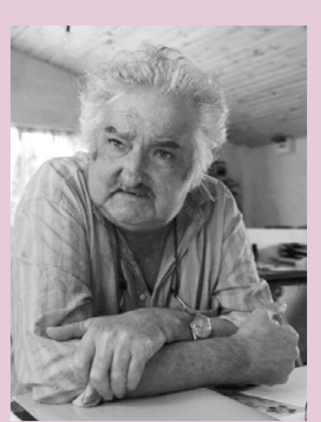


Esta investigación considera que "la producción del hábitat popular urbano, es decir, el de los sectores excluidos de Latinoamérica, es ahora, más que en otros momentos, tema y problema de estudio frente al creciente proceso de urbanización de nuestro subcontinente", introduce el autor. Para agregar que esa obra intenta hacer una contribución a la superación de la inequidad en relación al acceso al hábitat y al derecho a la ciudad de crecientes sectores de la población, tratando de revertir desde este aspecto la inequidad en los procesos de acumulación y la brecha social con sus correlatos de injusticia y violencia a nivel social-urbano.

el Dato

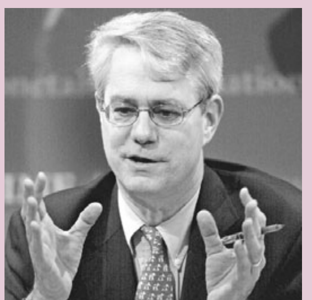
La fábrica de chocolates y dulces italiana **Ferrero Rocher** ganó un importante pleito judicial contra la marca china Montresor, que había copiado su producto estrella *Bombones Ferrero Rocher* con el nombre *Tresor D'or*. La llamada "guerra del cacao", que se inició el año pasado en los tribunales chinos, se acaba de saldar con una sentencia a favor de los italianos y que condena a la marca asiática a pagar una indemnización de 87.000 dólares a la familia Ferrero. El conflicto comenzó cuando la Montresor Food Company lanzó al mercado internacional un bombón igual al italiano, confeccionado a base de chocolate y nueces, empaquetado con el mismo elegante papel dorado y distribuido en cajas transparentes iguales a las originales. La pequeña sociedad italiana, creada por el repostero Pietro Ferrero en 1946 en Alba (Piedemonte, norte de Italia), que sigue siendo dirigida por la familia Ferrero, en particular por Michele, de 79 años, y sus hijos, Pietro y Giovanni, apodados los "Hermanos Nutella", reaccionaron y presentaron, con éxito, un recurso judicial contra la marca china.

La Frase



"Los compromisos del Mercosur no sirven para un carajo" (afirmación diplomática del ministro de Ganadería de Uruguay, **José Mujica**, que no permite dobles interpretaciones sobre lo que piensa de la importancia del bloque regional para su país, publicada en el semanario local *Búsqueda*).

teXtual



"Una relación que no es de préstamo no cambia el hecho de que seguimos teniendo una relación con el país en el marco de las obligaciones de la membresía" (de **Thomas Dawson**, vocero del FMI, ante la consulta de si cambiará la relación del organismo con Brasil y Argentina luego de la cancelación total por adelantado de la deuda de ambos países. Dawson evitó mencionar que el Fondo podrá opinar, pero como no hay un crédito ni condicionalidades de por medio, sus opiniones pueden tener el destino que se merece: el tacho de basura).

la Posta

Los ejecutivos de bancos de negocios y de casas de corretaje de **Wall Street** recibieron en 2005 remuneraciones extraordinarias que superaron los niveles excepcionales del año 2000, gracias a una ola de fusiones-adquisiciones. Los bonos recibidos por el sector de finanzas alcanzaron los 21.500 millones de dólares el año pasado, un alza de 15,5 por ciento en relación a los 18.600 millones de 2004 y lejos de los 19.500 de 2000, indican las cifras de la administración de finanzas del estado de Nueva York. La última cifra reflejó los máximos alcanzados por la Bolsa antes del estallido de la burbuja especulativa en los valores de Internet. Un banquero de Wall Street recibió así en promedio un bono extra de 125.500 dólares en 2005.

Empresas

El **Banco Nación** puso a disposición de sus clientes descuentos y bonificaciones especiales en el pago de hotelería, restaurantes y comercios adheridos, a través de sus tarjetas de crédito y débito en los principales centros turísticos del país. Estos beneficios se encuentran en: Buenos Aires, la costa atlántica, Córdoba, Mendoza, San Juan, San Luis, el Litoral, la Patagonia y todo el Noroeste argentino.

4,8 por ciento aumentó la producción de **acero** en Argentina durante el año pasado, al alcanzar las 5.382.000 toneladas, convirtiéndose esa cifra en un record histórico. Según el Centro de Industriales Siderúrgicos, las perspectivas para 2006, de mantenerse las actuales condiciones, "apuntan a continuar con estos importantes niveles de producción, con alta ocupación y fuertes inversiones de todas las empresas del sector".

Ranking

El aguante

–créditos vigentes con el Fondo Monetario, al 5 de enero 2005, en miles de millones de dólares–

Turquía	10,3
Indonesia	5,5
Uruguay	1,6
Pakistán	1,0
Ucrania	0,8
Serbia & Montenegro	0,6
Congo	0,6
Zambia	0,4
Ghana	0,3
Tanzania	0,2

Fuente: IMF Survey, 9 de enero 2006

Ni tanto...

POR ALEJANDRO BERCOVICH

Las exportaciones argentinas alcanzaron en 2005 un record histórico de casi 40 mil millones de dólares, pero se encuentran todavía lejos del "salto hacia delante" que prometía la megadevaluación del peso. El ritmo de crecimiento anual de los embarques hacia el exterior en el último cuatrienio fue menor que el promedio de la convertibilidad. Y su composición sigue sesgada a favor de los productos agrícolas y combustibles, que representan el 70 por ciento del total. El carácter primario de las exportaciones, además, está vinculado a que sólo una decena de empresas se lleva cuatro de cada diez dólares que se facturan en el exterior.

¿Alcanza entonces con mantener alto el valor del dólar para que el sector externo traccione al resto de una economía como la argentina? El sostenido superávit comercial de los últimos años brinda una respuesta favorable. La ganancia acumulada por el comercio exterior entre 2002 y 2005 orilló la friolera de 60 mil millones de dólares, luego de haber superado el déficit crónico de la década anterior. La pregunta es por cuánto tiempo se mantendrá ese resultado, con importaciones creciendo el doble de rápido que las exportaciones, como sucedió el año pasado.

El canciller Jorge Taiana terminó de diseñar días atrás una megacampaña de promoción de productos argentinos en el exterior para evitar que vuelvan los números rojos a la balanza, que incluirá más de 250 misiones comerciales en 2006. Su número dos en temas económicos, Alfredo Chiaradía, aseguró a **Cash** que su equipo trabaja para incentivar las exportaciones de las pyme, y en particular las del sector industrial. El funcionario negó que el Gobierno priorice el acceso a los mercados foráneos de las commodities agrícolas y energéticas, aunque el eje de la posición argentina en las negociaciones internacionales sigue siendo ése. De todos modos, para algunos analistas, esa prioridad no tiene nada de malo: "Argentina tiene ventajas comparativas en productos primarios y no tiene por qué dejar de exportarlos. Para poner a funcionar una planta industrial hay que esperar tres años, y en cambio la soja la planto y la cosecho a los cuatro meses. Estados Unidos es uno de los principales exportadores agrícolas del mundo. Producen casi tres veces más soja y ocho veces más trigo que nosotros", opinó ante este suplemento el economista y docente de la UBA Jorge Schvarzer, del Grupo Fénix.

> **Valor:** Sin inversiones que aumenten la capacidad productiva de transables, las expo no tienen margen para crecer, en especial las de valor agregado.

La primarización de las exportaciones no sólo se mantiene sino también crece. Un informe, aún no difundido, del Instituto de Estudios y Formación de la CTA –al que tuvo acceso **Cash**– muestra que el com-

JORGE SCHVARZER
economista y docente de la UBA (Cespa-Plan Fénix)

"El tipo de cambio es el incentivo fundamental"



¿En qué medida el auge exportador obedece a la suba de los precios internacionales?

–Hoy se está dando un efecto cantidad muy importante en todos los sectores. El precio de la soja subió respecto de 2002, pero sigue debajo de 1998. Y en 1998, que fue el mejor año de la Convertibilidad, exportamos 26 mil millones de dólares, así que ahora estamos más del 50 por ciento arriba. Hay un empuje exportador importante, y se ve un crecimiento de los sectores industriales.

Pero relativamente esos sectores siguen teniendo poco peso.

–Sí, es verdad, pero lo que hay que mirar es la tendencia. Se habla mucho de la cuota Hilton y de los 1000 millones de dólares que se exportan de carne, pero la siderurgia exporta la misma cantidad. Y otro tanto los petroquímicos.

¿Esos no son justamente ejemplos de commodities industriales muy parecidas a los productos primarios en cuanto a la fijación de precios?

–Lógico, electrónicos no exportamos. Pero eso requiere años y para eso hay que hacer política activa sectorial. Hoy el tipo de cambio es el incentivo fundamental. Casi no hay otra cosa. La devaluación significó primero la protección del mercado interno y después dio la proyección exportadora.

¿Se puede seguir aumentando las exportaciones sin nuevas inversiones?

–Es verdad que hace falta invertir para exportar, pero en este momento hay mucha inversión. En las pymes hay proyectos de inversión muy importantes, aun sin crédito. Y esto es muy curioso: estamos arriba del 20 por ciento del PIB en inversión con gente que pone plata de su bolsillo.

¿Cómo estima que seguirán las ventas externas en 2006?

–Creo que vamos a 43 o 44 mil millones de dólares.

AFP



plejo oleaginoso pasó de explicar el 21,6 por ciento de las ventas externas en 1999 al 24,5 en 2004. El salto es mayor si se tiene en cuenta sólo a la soja, que saltó del 15,3 al 22,2 por ciento en el mismo lapso. El complejo petrolero-petroquímico, por su parte, creció del 13,8 al 20 por ciento. El estudio en cuestión lleva la firma de los economistas Claudio Lozano, Ana Rameri y Tomás Raffo, a quienes nadie podría acusar de *noventistas*, y sin embargo refleja que el verdadero impulso de los despachos se dio durante la convertibilidad, pese al atraso cambiario y a la caída de los precios internacionales de las commodities. Entre 1993 y 2001 las cantidades totales embarcadas aumentaron a un ritmo del 13,3 por ciento anual, mientras que entre 2002 y 2005 lo hicieron al 7,1.

En el Ministerio de Economía admiten que sin nuevas inversiones que aumenten la capacidad productiva de bienes transables, las exportaciones no tienen mucho margen para seguir creciendo, en particular las de mayor valor agregado. "El tipo de cambio es una señal de rentabilidad para el mercado, pero el verdadero determinante son las inversiones, que por ahora no alcanzan", reconoció ante **Cash** un funcionario del área productiva. Esto equivale a decir que la capacidad del dólar alto para generar superávit comercial responde a su efectividad en la reducción de las importaciones, más que a los incentivos que genera para salir a vender al exterior.

Ese diagnóstico es compartido por el presidente de la Cámara de Exportadores, Enrique Mantilla, para quien la inserción de los bienes locales en el mundo "tiene mucho más que ver con la inversión y la financiación que con el valor del dólar" *(ver aparte)*. Paradójicamente, la debilidad de la ecuación externa es su propia reactivación, que hace aumentar la absorción interna de bienes y reduce los limitados saldos exportables. Es que por primera vez en mucho tiempo –según rememoran empresarios y analistas–, lo que se despacha no son "saldos y retazos" sobrantes de una economía que se contrae, sino productos que bien podrían colocarse en un mercado local en expansión.

Otra flaqueza de las exportaciones locales es su concentración en muy pocas manos. El informe de la CTA estima que sólo cinco firmas (Repsol, Cargill, Bunge, Aceitera General Deheza y Minera La Alumbrera) reúnen la cuarta parte de los envíos totales, y que las principales 50 se llevan el 71 por ciento. Los primeros cien exportadores, que representan un 0,8 por ciento de las firmas con negocios en el exterior registradas por la Aduana, absorben el 80 por ciento del monto global. Algunos analistas sostienen que la concentración es un precio que hay que pagar para cualquier arranque económico, y que sólo el tiempo permitirá "derramar" esas ventajas a las firmas de menor envergadura.

Varios países que salieron agresivamente a conquistar mercados en los últimos años lo hicieron de la mano de las pyme. Según un estudio de los economistas Ricardo Rozemberg y Gustavo Svarzman, las pyme aportan el 56 por ciento de las ventas al exterior de Taiwán, el 53 de las de Italia, el 40 de las de Corea y el 26 por ciento de las de Francia. Esa participación se reduce a un 10 por ciento en el caso argentino, lo cual distancia más a los exportadores del resto de la economía, disminuyendo así su capacidad para generar empleo. Aun así, la tendencia a la concentración sí comenzó revertirse en los últimos años, gracias al ingreso de unas 3000 nuevas pequeñas y medianas empresas al negocio exportador.

Las estadísticas de largo plazo muestran que no hay un único camino para alcanzar el tan ansiado despegue exportador. En 1950, el país exportaba casi el cuádruple que España, cerca de dos veces y media lo que México y Chile y apenas un 20 por ciento menos que Brasil. Hoy las ventas al exterior sólo representan una cuarta parte de las españolas, un 20 por ciento de las mexicanas, una vez y media las chilenas y menos de la mitad de las brasileñas. En el mismo lapso de medio siglo, la participación argentina en el comercio mundial se redujo del 2,0 al 0,4 por ciento. C

ENRIQUE MANTILLA
presidente de la Cámara de Exportadores (CERA)

¿Cómo evalúa el desempeño de las exportaciones de 2005?

–El año cerró en el orden de los 39.840 millones de dólares de exportaciones, que representa un aumento del 16 por ciento y que superó todos los pronósticos. El salto se dio en alimentos, manufacturas industriales y combustibles. Casi la mitad de las exportaciones fueron alimentos, entre manufacturas de origen agropecuario y productos primarios.

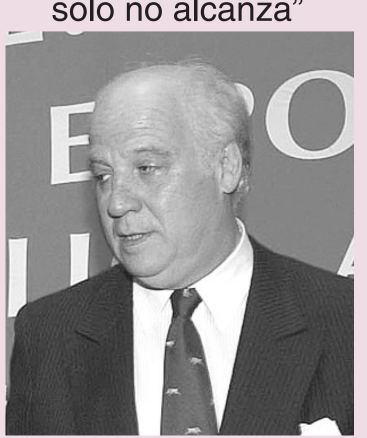
¿Cuánto hay de cierto en el despegue de las exportaciones industriales?

–Hubo 1997 millones de dólares más de exportaciones industriales en 2005. Hay un importante despegue del sector automotor, de tubos de acero sin costura, aceros planos, maquinaria y petroquímicos.

¿Esos rubros están en condiciones de seguir aumentando sus ventas?

–Salvo el de autos, todo el sector industrial está llegando a su capacidad plena. Este record del 16 por ciento de aumento se da con un crecimiento de la economía del 9, así que no estamos exportando en medio de una recesión. Algunos sectores necesitarían aumentar la matriz inversora para exportar más y para eso es importante una política de crédito de largo plazo que se empieza a insinuar con las líneas por 4500 millones de pesos que ya anunció el Banco Nación. También tendría que haber más certezas sobre el abastecimiento y los precios de la energía en los próximos 10 años. Y además está la cuestión fiscal: sin ajuste por inflación el impuesto a las Ganancias se empieza a hacer demasiado alto.

"El tipo de cambio solo no alcanza"



El Gobierno dice que las inversiones ya están en marcha.

–Este año va a haber inversiones, pero una parte importante es para mejorar estándares de producción y sólo una porción es para incrementar la capacidad. El punto es que se necesitan más inversiones.

¿Entonces no alcanza con el dólar alto para seguir exportando más?

–El tipo de cambio hoy es un tipo de cambio de equilibrio para una economía que crece al 9 por ciento. No es alto ni bajo. La exportación tiene mucho más que ver con la inversión y la financiación. El tipo de cambio solo no alcanza, es sólo uno de los elementos.

¿Qué esperan para 2006?

–Estimamos un 7 por ciento de crecimiento de las exportaciones en general, pero somos muy cautelosos porque el mundo tiene dos interrogantes: el precio del petróleo y la economía de Estados Unidos. C

Exportaciones
estrategias

Claves

- Las exportaciones argentinas alcanzaron en 2005 un record histórico de casi 40 mil millones de dólares.
- El ritmo de crecimiento anual de los embarques hacia el exterior en el último cuatrienio fue menor que el promedio de la convertibilidad.
- Su composición sigue sesgada a favor de los productos agrícolas y combustibles, que representan el 70 por ciento del total.
- El carácter primario de las exportaciones está vinculado a que sólo una decena de empresas se lleva cuatro de cada diez dólares que se facturan en el exterior.
- Por primera vez en mucho tiempo, lo que se despacha no son "saldos y retazos" de una economía que se contrae, sino productos que se podrían colocar en un mercado local en expansión.
- Varios países que salieron agresivamente a conquistar mercados en los últimos años, lo hicieron de la mano de las pyme.
- En medio siglo, la participación argentina en el comercio mundial se redujo del 2,0 al 0,4 por ciento.

POLEMICA. La cancelación anticipada de toda la deuda con el Fondo Monetario Internacional

POR ISAAC "YUYO" RUDNIK *

El pago total de lo adeudado al FMI, anunciado por el presidente Kirchner el pasado 15 de diciembre, es la culminación de una etapa signada por conflictos y diferencias con dicho organismo, que se iniciaron desde que asumió este gobierno. Las primeras declaraciones del director general Rodrigo de Rato apoyando la medida –obviamente era difícil oponerse a recibir un pago al contado de semejante magnitud– no alcanzan a ocultar el profundo desagrado del establishment financiero internacional y de sus principales voceros locales.

Más allá de los matices, todas las manifestaciones expresan la preocupación por el margen de independencia ganado por el Gobierno argentino comparado con los condicionamientos que históricamente debieron aceptar las administraciones anteriores, ante cada refinanciación de los montos adeudados con ese organismo financiero. Algunos directamente aludieron a una inmediata "izquierdización de la política económica"; otros prefirieron advertir sobre los peligros de futuros desbordes en el gasto público. Para estos últimos la respuesta llegó en menos 24 horas, cuando el Presidente en un acto con el gremio de la construcción anunció la puesta en marcha de un nuevo plan de 11 mil viviendas en todo el país, e insistió en la continuidad de la inversión pública como protagonista de la dinamización de la economía.

El final de una etapa

La posición a favor sostiene que el pago provocó desagrado en el establishment financiero porque éste no podrá condicionar la política económica.

Algunos dicen, equivocadamente, que con los republicanos en el gobierno de EE.UU. impulsaron el cambio de objetivos para el FMI, buscando que éste pase a exigir los pagos que se le adeudan por encima de su papel de monitoreo. Esto es una grave confusión, pues en realidad lo que impulsan los republicanos es un endurecimiento de las condiciones para las sucesivas refinanciaciones. Sus críticas a la conducción del FMI por el manejo de las crisis son porque los acusan de "blandos", cuestionando lo que ellos llamaban las políticas "rescatistas" que se sostuvieron durante el gobierno de Clinton, y que apuntaban a darles una cierta "gradualidad" a los ajustes. Bush impulsa un tratamiento más drástico ante cada situación, y, en el caso de la Argentina, el G-7 declaró explícitamente, más de una vez a lo largo de todas las pulseadas con este gobierno, que era condición indispensable el acuerdo con el FMI, reafirmando contundentemente su rol de monitoreo.

Conviene detenerse en el análisis de algunos mitos que reproducen sin fundamentos serios algunos medios de prensa de izquierda y derecha, llamativamente en forma coincidente.

El primero es el del superávit fiscal y para qué se usa. La experiencia de los "golpes de mercado" como recurso de los grupos financieros para apretar a los gobiernos para que aceleren los cambios que ellos reclamaban, es bastante profusa en nuestro país. Alfonsín, el propio Menem en sus primeros meses, y De la Rúa son ejemplos de cómo resolvieron rápidamente los monopolios algunas controversias menores en ese período, no sólo para cambiar decisiones económicas sino para voltear a los mismos gobiernos, si evaluaban que no les eran útiles. La voluntad de este gobierno de marchar a contrapelo de las recomendaciones "razonables" del FMI no podía asentarse sólo sobre la base del consenso político que fue ganando sino que requería de un respaldo financiero indispensable que le permitiera desalentar cualquier maniobra desestabilizadora. Maniobras con las que no dejaron de amagar en ningún momento, y que van desde los permanentes intentos para cambiar la relación peso-dólar buscando apreciar el peso y achicar el saldo exportador, hasta los aumentos de precios impulsando artificialmente el crecimiento inflacionario, pasando por una inmediata minicorrida al dólar después del anuncio de pago al FMI, que obligó al Banco Central a intervenir en el mercado. Hay que decirlo con toda claridad: en este contexto adverso no hay política económica soberana sin un importante superávit fiscal que el Gobierno pueda manejar con las manos libres.Y aquí viene el segundo mito: se dice que este gobierno le ha reconocido al FMI su carácter de acreedor privilegiado, y es el que más le ha pagado en toda la historia de nuestra relación con él. Lo dijimos y lo reiteramos, repetir como loro lo de "acreedor privilegiado" obviando el marco de conflicto que enfrenta el Gobierno, por negarse a implementar los aumentos de tarifas, por no privatizar la banca pública que va jugando un papel cada más fuerte para el crecimiento económico, por no acceder a reavivar las negociaciones para el ALCA, por oponernos a la profundización de la apertura económica en el marco de la OMC, es por lo menos una lectura parcial, por no decir malintencionada. No creemos que el FMI haya buscado saldar totalmente la deuda y quedar fuera de la discusión de nuestra política económica. Quizá, como dicen algunos, necesitaba "bajar el nivel de exposición", pero detrás de este argumento lo principal era el endurecimiento de las condiciones para renovar financiamiento. Y hay varios que deben estar lamentándose por haber perdido este paraguas protector, entre ellos las privatizadas que pugnan por aumentar sus tarifas y los fondos buitre que se quedaron fuera del canje de bonos.

Y lo último es aquello del "mejor pagador". Entre 1976 y el 2000, según datos del Banco Mundial, y del BCRA, tomados del libro *La deuda o la vida*, de Eric Toussaint, en la parte de su análisis sobre la Argentina, se pagaron 212.280 millones de dólares, lo que arroja un promedio de 8500 millones al año. En los últimos cuatro años se pagaron 19 mil millones, lo que arroja un promedio bastante menor. Aun contabilizando ahora los 9800 que se cancelarán antes de fin de año estamos por debajo del promedio del último cuarto del siglo pasado. No es para alegrarse porque son cifras enormes, y lo son aun más con relación a las tremendas necesidades que padecen las mayorías populares y a la ilegitimidad e ilegalidad de la propia deuda que estamos pagando.

Pero al igual que cuando analizamos los índices de indigencia y pobreza que padecen millones de argentinos, sabemos que es una injusticia que no nos merecemos, pero no dejamos de resaltar que durante este gobierno esos índices se redujeron al igual que los de la desocupación. Este es el camino que estamos recorriendo en medio de inmensas dificultades. Y si alguien en el mundo o en América latina tiene resultados mejores para mostrar en el camino de resolver las tremendas secuelas que nos dejaron décadas de neoliberalismo, en un tiempo tan corto como el que nosotros llevamos con el gobierno del presidente Kirchner, que venga y nos lo muestre. Estamos dispuestos a intercambiar experiencias y a aprender caminos mejores. C

** Responsable de los Equipos Técnicos del Movimiento Barrios de Pie.*

POR INSTITUTO MOVILIZADOR DE FONDO COOPERATIVOS *

El Gobierno tomó la decisión de cancelar por adelantado la totalidad de la deuda con el FMI utilizando el 35 por ciento de las reservas del Banco Central. El objetivo anunciado es ganar "grados de libertad para la decisión nacional", según expresó el Primer Mandatario en su discurso del jueves 15 de diciembre. La deuda que se pagará ha sido contraída en distintas oportunidades, como una forma de sustentar el sistema de la convertibilidad. El propio presidente Kirchner reconoció que "la deuda que cancelamos con el Fondo Monetario Internacional, similar a la suma que ese organismo prestó para sostener el régimen de convertibilidad, condenado al fracaso, ha resultado por lejos la más condicionante...". Cabe recordar el préstamo del FMI realizado en el año 2001 bajo la denominación de "Blindaje", cercano a los 10 mil millones de dólares. El mismo posibilitó la salida de capitales privados especulativos de nuestro país por más de 13 mil millones de dólares, éxodo que impactó negativamente en la estabilidad del sistema financiero y la economía en general.

Pagar la deuda interna

La postura en contra afirma que la cancelación es fruto de la presión del FMI, que no hay una política diferente y que se postergan así gastos sociales.

Esta actitud de prestar al filo del desenlace de fuertes crisis financieras, como sucedió en Rusia y la Argentina, tiene una definición teórica precisa, conocida como "riesgo moral", puesto que beneficia a los acreedores especulativos privados, quienes perciben altas tasas por el riesgo de devaluación y con la llegada de capitales del FMI pueden huir obteniendo ganancias espectaculares en dólares, generando una fuerte crisis financiera y de pagos.

Frente a este comportamiento nefasto del Fondo, el IMFC considera la corresponsabilidad de los organismos financieros internacionales en la crisis argentina, cuestión que también ha sido reconocida por el presidente Kirchner y el ex ministro Lavagna. Sin embargo, la solución planteada desde el Gobierno es diametralmente opuesta a la que proponemos. Mientras el Instituto Movilizador estableció en su "Propuesta para refundar la Nación" que el FMI no podía ser considerado un acreedor privilegiado y debía hacerse cargo de parte de los costos de la crisis mediante la aplicación de una quita al capital adeudado, el Poder Ejecutivo decide beneficiarlo pagando la totalidad de una deuda que sirvió para profundizar la peor crisis económica y social de la historia argentina.

La cancelación total ha sido presentada como un vuelco en las relaciones con el FMI y el inicio de una nueva etapa. Sin embargo, los hechos demuestran que la decisión es parte de una política ya anunciada en varias oportunidades, conocida como "desendeudamiento", en virtud de la cual desde el 2002 se han realizado pagos a los organismos financieros internacionales (FMI, BID y Banco Mundial) por cerca de 15 mil millones de dólares. Debe aclararse que la deuda con el FMI, cuya cancelación se realiza a costa de un fuerte sacrificio, es una parte muy menor de la deuda total del Gobierno, al punto tal que, después del pago, la Argentina continuará siendo uno de los países más endeudados, con un monto superior a los 100 mil millones de dólares.

Acerca de los condicionamientos del FMI, es oportuno recordar que hace dos años finalizó el último acuerdo con el organismo, y por lo tanto no había un convenio que diera lugar a imposiciones.

En cuanto a la orientación de la política económica, el presidente Kirchner ha expresado en su discurso del 15 de diciembre último que "sobre la base de la solvencia fiscal, la sustentabilidad externa, la flexibilidad cambiaria, una política monetaria prudente, predecible y transparente y una política financiera sólida y anticíclica, podemos dar este paso que contribuirá a su vez a reafirmar un ambiente económico previsible". Es decir, políticas que resultan muy similares a las exigidas por el FMI, las cuales se aparenta evitar con el pago.

La deuda social es acuciante: luego de haber logrado el mayor crecimiento del PIB de los últimos cien años, la población en situación de pobreza e indigencia se mantiene en los mismos niveles de fines del 2001 (38,5 y13,6 por ciento, respectivamente). Ello se debe en gran medida a que la distribución de los ingresos no se ha modificado desde el punto más crítico de la crisis del 2002. Si bien se han creado puestos de trabajo, la mayoría de ellos es de mala calidad y han sido insuficientes para revertir la injusta distribución mencionada.

La cancelación de deudas responde a una política explícita del FMI, originada en la necesidad imperiosa de reducir su exposición crediticia, dado que el 80 por ciento de su deuda estaba concentrada en cinco países, entre los que se encuentran Turquía y también la Argentina y Brasil, países que han anunciado la total cancelación, sumándose así a Rusia, que ya ha concretado el "desendeudamiento".

Esta política surge también de la solicitud de los países del Grupo de los Siete (G-7), en especial Estados Unidos, que no desean incrementar sus aportes al Fondo Monetario "con el esfuerzo de los carpinteros y plomeros estadounidenses", como lo expresara un funcionario del Tesoro norteamericano. Asimismo, fue el propio FMI el que recomendó utilizar las reservas internacionales de nuestro país para pagar deuda. Queda claro, por lo tanto, que la política de desendeudamiento, más que una iniciativa propia de los países endeudados, surge como contrapartida de los intereses del FMI y sus socios más importantes, los países industrializados.

La independencia del país no se resuelve con pagarle al FMI, dado que el organismo internacional no es otra cosa que el representante de quienes detentan el verdadero poder político: los países industrializados y los grandes conglomerados empresarios que actúan en su territorio.

Una efectiva independencia parte de rechazar las presiones de estos países y los acuerdos de integración por ellos fomentados. Esta política de desendeudamiento desplaza la atención de gastos sociales imprescindibles. En efecto, con lo que se ha pagado hasta ahora se podría haber resuelto el 40 por ciento del déficit habitacional de nuestro país, o duplicado la cantidad de establecimientos de salud existentes. Los millones de dólares destinados al FMI equivalen a diez años del Plan Jefes y Jefas de Hogar.

Un verdadero cambio de rumbo puede lograrse mediante una política de distribución equitativa del ingreso y acciones de apoyo a la producción, que permitirán generar un crecimiento estable y armónico. C

** Consejo de Administración del IMFC.*

LA EXPERIENCIA DE LA EMPRESA RECUPERADA CROMETAL (EX ACROW)

El cambio silencioso

POR ESTEBAN MAGNANI *

Historia del recorrido que hizo una fábrica metalúrgica de Berazategui que se dedica a estantería industrial y andamios. Dificultades y desafíos de trabajadores que manejan la planta.

Hace unos pocos años, las fábricas recuperadas tomaron su porción de atención mediática con imágenes de trabajadores que enfrentaban a la policía o festejaban una flamante expropiación. Después fueron desapareciendo de la escena hasta pasar prácticamente al olvido, salvo por algún caso que no termina de resolverse. Sin embargo, el proceso siguió adelante y después de sus quince minutos de fama los trabajadores, con alguna legalidad en el bolsillo, tuvieron que enfrentarse con el mayor desafío de todos: el mercado. Detrás de esa palabra se esconde una serie de insospechados desafíos como la falta de capital inicial, proveedores que intentan cobrar deudas anteriores, empresas de servicios que "ídem", clientes que ya no los recuerdan, prejuicios contra el cooperativismo o un proveedor que se niega a entregar pequeñas cantidades de materia prima hasta que la empresa arranque.

Frente a este panorama hay analistas económicos que consideran que las recuperadas no tienen ninguna chance y usan ese argumento contra los casos nuevos. La epistemología enseña que una hipótesis se puede falsear encontrando un caso que no encaje. Para eso puede servir analizar el recorrido silencioso que hizo una fábrica metalúrgica de Berazategui.

La prehistoria de Crometal (ex Acrow), una fábrica que se dedica a estantería industrial y andamios, es muy parecida a la de muchas otras: salarios no pagos durante meses, vaciamiento, lucha y expropiación final, todo sazonado con su cuota de violencia (policial y de la otra). Cuando finalmente los 18 miembros de la cooperativa tuvieron el permiso para producir se encontraron con que, para hacer dinero, hace falta dinero; más aún en una fábrica de varias hectáreas como la que tenían. Como la única manera de juntar capital era extraerlo de su propio trabajo, los primeros tiempos fueron muy difíciles.



Entrada a Crometal, la fábrica recuperada por sus trabajadores.

"El primer pedido llegó de otra recuperada", cuenta el presidente de la cooperativa Gustavo Escobar, quien es perito mercantil. Para acumular algo de capital de giro, los primeros meses retiraron cerca de 400 pesos, lo que si bien puede parecer poco, resultaba bastante después de 6 meses de salarios retrasados y 8 meses de lucha. Obviamente costó recuperar clientes, pero la persistencia resultó: el primer gran encargo lo hizo un laboratorio a principios del 2004. Eran 140 toneladas de estantes que significaban un mes de trabajo continuo. Los pedidos que siguieron, salvo por el bajón preelectoral, afianzaron a la cooperativa.

En los últimos meses, con varios trabajos en carpeta y una reputación que neutralizó los prejuicios, empezaron a llover pedidos. "Tuvimos que hacer malabarismos financieros con los adelantos para comprar la chapa, producir, entregar y cobrar para volver a comprar insumos", explica Escobar, quien aprendió en la práctica que el capital surge del trabajo. La única mano financiera que recibieron fue de la ONG La Base, que prestó algo de dinero cada vez que pudo. "Como el Estado no define cómo se pagan las indemnizaciones por la expropiación, nosotros no podemos ser los dueños y nadie nos da crédito." La ventaja económica que tienen es que lo que antes se iba como ganancia personal del dueño, ahora se acumula poco a poco.

En el 2004 procesaron 260 toneladas de materia prima y 410 en el 2005. Los pronósticos para el 2006 son inmejorables, ya que en los últimos tres meses entregaron 70 toneladas promedio y la demanda está asegurada al menos hasta mediados de marzo. La cooperativa también creció en número: hay 9 personas a prueba (ex trabajadores y familiares de los socios) y 3 que ya pasaron el período y se incorporaron a la cooperativa. Todos los socios tienen el mismo retiro, como se llama al "salario" en las cooperativas, que además supera en un 10 o 20 por ciento lo que se gana en otras empresas del rubro, más aguinaldo y un extra que se votó para las Fiestas. La idea es comenzar a aumentar los retiros una vez que tengan suficiente "espalda financiera" y un buen stock de chapa en el depósito. El caso de Crometal es uno entre los cerca de 200 que siguen haciendo su camino silenciosamente con más o menos suerte. Hay empresas que no logran superar los obstáculos y otras que crecen y lo comparten con la comunidad prestando instalaciones, generando trabajo o haciendo donaciones.

El secreto del éxito es simple. Es el mismo con el que sueña cualquier empresario: que sus trabajadores se pongan la camiseta en serio y mejoren su eficiencia. Pero en las recuperadas ese compromiso no es producto de una buena comunicación interna, que se pincha en cuanto llega la nueva crisis y con ella los despidos, sino de una gimnasia cotidiana de participación en la que "pertenecer" no es sólo un slogan. C

** Autor del libro* El cambio silencioso *sobre fábricas recuperadas y miembro de la ONG La Base.*
E-mail: crometal@c3l.com.ar

claves

Trabajadores cooperativas

- Hay analistas económicos que consideran que las recuperadas no tienen ninguna chance y usan ese argumento contra los casos nuevos.
- Los trabajadores, con alguna legalidad en el bolsillo, tuvieron que enfrentarse con el mayor desafío de todos: el mercado.
- Cuando los 18 miembros de la cooperativa tuvieron el permiso para producir se encontraron con que, para hacer dinero, hace falta dinero.
- En los últimos meses, con varios trabajos en carpeta y una reputación que neutralizó los prejuicios, empezaron a llover pedidos.
- En el 2004 procesaron 260 toneladas de materia prima y 410 en el 2005. Los pronósticos para el 2006 son inmejorables.
- La idea es comenzar a aumentar los retiros una vez que tengan suficiente "espalda financiera" y un buen stock de chapa en el depósito.

EL BAUL DE MANUEL **Por M. Fernández López**

Cerviño y Vieytes

El desarrollo agroexportador argentino –del cual el país todavía no ha salido– se fue definiendo durante la primera mitad del siglo XIX, a medida que se tomaba mayor conciencia de las posibilidades de las Provincias Unidas, y conforme a los cambios políticos y tecnológicos del resto del mundo. Los primeros que plantearon el uso de la tierra para generar saldos exportables fueron, curiosamente, dos estudiosos con raíces en Pontevedra, Galicia, a saber: Pedro Antonio Cerviño y Juan Hipólito Vieytes. Cerviño era nacido en Campo Lameiro, Pontevedra, y Vieytes era hijo de Juan Vieytes, también nacido en Pontevedra. Hacia 1800 Cerviño era el director de la Academia de Náutica y Vieytes un empresario particular, propietario de una agroindustria, una fábrica de jabón. Ambos diagnosticaron un exceso estructural de oferta de tierra. Para Cerviño, la posibilidad de llevar productos rurales a Europa dependía principalmente de erigir puertos adecuados y construir embarcaciones propias. Vieytes, en cambio, tenía una visión más compleja del problema. Asiduo lector de Adam Smith, de cuya obra poseía toda una variedad de ediciones, veía la producción como resultado de tres factores distintos: la tierra, el trabajo y el capital. Como Smith, concebía la acumulación de capital como un proceso gradual, que no afecta por igual a todos los sectores de actividad económica: primero el capital se dirige a la agricultura, que es donde obtiene mayor ganancia por unidad de capital, y cuando las oportunidades agrarias se agotan, se dirige a la industria. Finalmente, cuando la industria está plenamente desarrollada, las inversiones se canalizan en el comercio exterior. Fue el primero en ver la necesaria complementación entre los tres factores productivos, y por tanto percibió que el muy escaso capital se dirigiría preferentemente a la agricultura, pero tardaría varios siglos en saturar a toda la tierra disponible. El factor abundante se reflejaba en un precio ínfimo de la tierra, y los factores escasos (brazos y capital) en precios altos. Vieytes expuso estas ideas en *Causas de la escasez y carestía de los jornales* (1804). No existían aún en el mundo las migraciones masivas de capital y de personas, por lo que poblar el campo se haría con la migración de los pobladores urbanos, tal vez con alicientes, como créditos para adquirir los medios de producción necesarios. C

Alberdi

Alberdi en las *Bases* (1852) delineó una Constitución asentada sobre el libre ingreso de trabajo y capital extranjeros, y eligió suponer un país desierto: "¿qué nombre merece un país compuesto de doscientas mil leguas de territorio y de una población de ochocientos mil habitantes? Un desierto". La Constitución que mejor conviene al desierto es "La que sirve para hacerlo desaparecer; en el menor tiempo posible, y se convierta en país poblado". Por su parte, "los capitales son valores aplicados a la producción: pueden trasformarse y convertirse en muelles, en buques de vapor, en ferrocarriles, puentes, pozos artesianos, canales, fábricas, máquinas de vapor y de todo género para beneficiar metales y acelerar la producción agrícola". La forma de capital más necesaria era el ferrocarril, por las grandes distancias: "Es preciso traer las capitales a las costas, o bien llevar el litoral al interior del continente. Sin el ferrocarril no tendréis unidad política en países donde la distancia hace imposible la acción del poder central". Pero los ferrocarriles debían ser construidos por la población, y a la existente, cuyo prototipo era el gaucho, "por todas las transformaciones del mejor sistema de instrucción, en cien años no haréis de él un obrero inglés que trabaja, consume, vive digna y confortablemente". No sólo era necesaria más población, sino "mejor población". "Lo que hay es poco y es malo. Conviene *aumentar el número* de nuestra población y, lo que es más, *cambiar su condición* en sentido ventajoso a la causa del progreso"; "para hacer caminos de fierro, para hacer navegables y navegar los ríos, para explotar las minas, para labrar los campos, para colonizar los desiertos". Al Estado correspondería centralizar el financiamiento y construcción de "caminos de fierro, canales, puentes, grandes mejoras materiales, empresas de colonización, cosas superiores a la capacidad de cualquier provincia aislada, por rica que sea"; "el único medio de llevar a cabo la construcción de las grandes vías de comunicación será el encargar de la vigilancia, dirección y fomento de esos intereses al gobierno general de la Confederación, y consolidar en un solo cuerpo de nación las fuerzas y los medios dispersos del país, en el interés de esos grandes y comunes fines". En Alberdi, la "tríada económica se ordena en sus manos así: capital, trabajo, tierra". C

EL BANCO CENTRAL, PREOCUPADO POR LA OPINION DE FINANCISTAS

Bailar al ritmo de la city

El Banco Central adelantó su estrategia de recuperación de reservas y los exportadores retuvieron divisas, lo que elevó el tipo de cambio. Un grupo de banqueros reclama una suba de la tasa de interés.

POR CLAUDIO ZLOTNIK

No es la primera vez ni será seguramente la última que el Banco Central atiende las sugerencias de financistas. En casi 16 meses que lleva como presidente de la autoridad monetaria, Martín Redrado demostró que es sensible a los reclamos de la city. Sobreactúa cuando desde el microcentro lo señalan como permisivo a los reclamos de la Casa Rosada. A veces, esa conducta tiene costos, como cuando rebajó los encajes y terminó aumentando la remuneración que los bancos reciben por tener los fondos igualmente inmovilizados (ahora en pases). Medidas como ésa le permitieron cerrar el año 2005 con el cumplimiento del programa monetario –una especie de carta que le permite al Central demostrar cierto grado de independencia–, aunque haya errado por un 50 por ciento su pronóstico de inflación del año pasado: no fue del 8 sino del 12,3 por ciento.

Ahora el partido con la city se juega alrededor de la cotización del dólar. Y dentro de poco se planteará con relación a las tasas de interés.

A principios de la semana pasada, Redrado tomó rápida nota de que en la city habían apercibido al Banco Central por sus intervenciones en el mercado cambiario. El objetivo de recomponer las reservas lo más rápido posible después del pago al Fondo Monetario recalentó el tipo de cambio.

La anunciada jugada del Central, aplicada luego de las críticas sobre la supuesta vulnerabilidad financiera tras el pago al FMI, alertó a los operadores. Las exportadoras de cereales y oleaginosas retuvieron divisas. Advertidas de la estrategia del BC, esas compañías redujeron a la mitad la liquidación de dólares: pasaron de 238 millones en la última semana de diciembre a 109 millones en la primera semana de este año. Un informe de la consultora MVA Macroeconomía mostró otro dato revelador: que las liquidaciones de enero suelen ser muy parecidas, o incluso superiores (como en el año 2004), a las de diciembre. Estos contrastes no hacen más que poner de manifiesto la inocencia con que se manejó el Central al anticiparles a los operadores cuál sería su política para recuperar el nivel de las reservas.

La suba del tipo de cambio levantó críticas de los propios financistas y economistas de la city, que advirtieron sobre las probables consecuencias inflacionarias. El Central, entonces, se retiró del mercado, habilitando una suave caída del dólar.

Los humores de la city son volátiles, y los mismos que criticaron la supuesta vulnerabilidad que llevó al Central a acelerar la compra de divisas, ahora aplaudieron la decisión de dejar de intervenir.

Las críticas de los financistas no se limitan al dólar alto. También están reclamando subas en las tasas de interés para enfriar la economía y desalentar expectativas inflacionarias. Esta es la pulseada que se viene. Parte de esa puja se viene insinuando en las colocaciones semanales de Lebac. ¿Qué hará Redrado ante el nuevo reclamo de la city? C

Gustavo Mujica



El dólar describió un salto de hasta 3,09 pesos por unidad, para luego retroceder a 3,06 al final de la semana.

■ **Tía Maruca**, tercera en el ranking de empresas galletiteras, adquirió a su competidora Ocean, y sumó así una nueva planta –ubicada en Morón– a las existentes en Chascomús y Ramos Mejía.

■ **Bodega Del Fin del Mundo** se presentará por segundo año consecutivo en el Salón Internacional del Vino Fino, en Punta del Este.

■ La central de medios **EPM**, liderada por Gustavo Quiroga, sumó dos nuevas cuentas a su cartera de clientes: Bodega El Esteco y Fundación Sales. Esos clientes se suman a Alitalia, Alparamis, Amway, Anaeróbicos, Banco Columbia, Blaisten y Bodegas Lavaque.

■ **LAN**, la alianza de líneas aéreas LAN Argentina, LAN Perú, LAN Ecuador y LAN Express lanzó las promociones para el 2006. Hay ofertas para los recién casados y bonificaciones en los alquileres de autos.

■ Con una inversión de 2,4 millones de dólares, **Roche Argentina** finalizó la instalación del nuevo laboratorio de control de calidad, en la localidad de Pacheco.

TASAS

VIERNES 13/01

Plazo Fijo 30 días		Plazo Fijo 60 días		Caja de Ahorro	
$	U$S	$	U$S	$	U$S
5,40%	0,60%	5.8%	1,10%	0,90%	0,12%

Fuente: BCRA

ME JUEGO

LEONARDO CHIALVA
analista de consultora Delphos Investment

Dólar. Después del repunte de comienzos de la semana, ahora hay tranquilidad porque el BCRA dejó de intervenir. Coincidió la sequía en el campo, que provocó alarma en la producción de granos.

Perspectiva. Los bonos ajustables por la inflación son lo más interesante. Respecto de los rendimientos de las tasas, recién ahora hay opciones atractivas: por ejemplo, las Nobac del BC a nueve meses ajustables por Badlar. En estos casos, los rendimientos ya llegan al 11,5 por ciento anual.

Acciones. Igual que el año pasado habrá subas selectivas. Hay que observar fundamentalmente al sector financiero (Bansud y BBVA Francés). Ambos bancos están creciendo fuerte su nivel de créditos. También me gusta Acindar, por los dividendos que va a repartir, lo mismo que Tenaris.

Expectativas. Soy escéptico respecto de los inversores extranjeros. No será tan positivo como el 2005.

Recomendación. Las Nobac a tasa variable y los bonos en pesos indexados. A esta cartera se le puede añadir un 30 por ciento en acciones.

INFLACION

(EN PORCENTAJE)

DICIEMBRE 2004	0,8
ENERO 2005	1,5
FEBRERO	1.0
MARZO	1.5
ABRIL	0,5
MAYO	0,6
JUNIO	0,9
JULIO	1,0
AGOSTO	0,4
SEPTIEMBRE	1,2
OCTUBRE	0.8
NOVIEMBRE	1,2
DICIEMBRE	1,1
INFLACION ACUMULADA ULTIMOS 12 MESES:	12,3

ACCIONES

	PRECIO (en pesos)		VARIACION (en porcentaje)		
	Viernes 06/01	Viernes 13/01	Semanal	Mensual	Anual
ACINDAR	5,170	5,130	-0,8	6,9	6,9
SIDERAR	27,000	29,100	7,8	14,3	14,3
TENARIS	38,300	39,950	4,3	12,2	12,2
BANCO FRANCES	7,690	7,640	-0,7	5,0	5,0
GRUPO GALICIA	2,170	2,180	0,5	3,3	3,3
INDUPA	4,010	3,920	-2,2	-3,2	-3,2
IRSA	3,550	3,550	0,0	-5,3	4,4
MOLINOS	4,600	4,510	-2,0	1,4	1,4
PETROBRAS ENERGIA	4,020	3,990	-0,7	4,5	4,5
RENAULT	16,450	16,450	0,0	0,3	51,8
TELECOM	8,100	8,000	-1,2	1,3	1,3
TGS	3,600	3,370	-6,4	0,3	0,3
INDICE MERVAL	1.616,290	1.645,770	1,8	6,6	6,6
INDICE GENERAL	72.418,690	73.766,160	1,9	7,2	7,2

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

POR CLAUDIO URIARTE

George W. Bush lo ha llamado "un gran ejemplo" del que Estados Unidos puede "sacar varias lecciones" y muchos países lo han copiado desde su creación hace 25 años, pero la verdad es que el sistema privatizado de jubilaciones impuesto bajo la dictadura de Augusto Pinochet por José Piñera, su entonces ministro de Trabajo y hermano del actual candidato presidencial derechista Sebastián Piñera (quien, irónicamente, lo ha criticado), está en crisis. Es un poco como todo el milagro económico chileno: grandes cifras macroeconómicas (esta vez a favor de los fondos de pensión, que reciben contribuciones automáticamente deducidas de los salarios de los trabajadores) pero preciosamente poco para los ciudadanos comunes.

Fue, también, un punto de debate importante en la campaña para las elecciones que se celebran hoy (aunque de coincidencia en el diagnóstico de fondo: esto no funciona más). Y, para muchos empleados que empezaron a trabajar cuando primero se instaló el sistema, resultó un fraude, en la medida en que van encontrando que no han podido aportar lo suficiente para tener una jubilación que pudiera llamarse tal. De acuerdo a Andrés Velasco, principal asesor económico de la candidata socialista Michelle Bachelet, "hay dos problemas grandes, cobertura y costos. Demasiada gente está fuera del sistema, y muchos de aquellos que están adentro han descubierto que ahorrar a través de los fondos de pensión resulta bastante caro". Patricio Navia, profesor de Ciencias Políticas en la Universidad de Nueva York y en la Universidad Diego Portales de Santiago, sostiene que "la mayoría de la gente percibe el costo de las pensiones y las pensiones mismas como injustos". (Quizá esto sea fuente de la admiración de Bush.)

A esa mayoría no le faltan razones. Los fondos de pensión chilenos, que se han reducido de 20 a seis por la baja de la competencia, registraron ganancias del 50 por ciento durante un período reciente de cinco años. Un estudio dirigido por el Banco Mundial dice que los fondos de pensión retienen entre un cuarto y un tercio de las contribuciones de los trabajadores en concepto de comisiones, seguros y gastos administrativos. En este momento, el gobierno paga alrededor del 5 por ciento del Producto Bruto Interno (más de lo que gasta en salud o educación) en jubilaciones para los pobres, pagos para un plan separado de pensiones militares y costos administrativos. Pero el eje del problema parece ser que muchos jóvenes, que deberían adherir al sistema de manera muy temprana para lograr los máximos beneficios posibles, optan por permanecer afuera, o por pagar muy poco. Algunos no pueden aportar más que el pago mínimo obligatorio, que es del 10 por ciento de sus salarios; otros son cuentapropistas y aun otros trabajadores independientes bajo contrato no aportan nada.

Es un caso de mercado laboral tan flexibilizado, y a menudo de salarios tan bajos, que la serpiente se muerde la cola, y muchos chilenos no percibirán jubilaciones en absoluto. A eso apunta Andras Utholl, economista y director de la División de Desarrollo Social de la Cepal en Santiago, al afirmar que "la base de todo es que este sistema no funciona con este mercado laboral. Sólo un pequeño porcentaje de trabajadores podrá financiarse jubilaciones en serio. ¿Qué pasa entonces con el resto de ellos?".

Bachelet, la casi segura ganadora de las elecciones, tiene sobre la mesa propuestas para aumentar y expandir la jubilación mínima y permitir que los aportantes individuales converjan en grupos más grandes de modo de poder negociar mejor con los fondos de pensión; Piñera, una jubilación garantizada para amas de casa; incentivos financieros para los pobres, como fondos gubernamentales para reunir el dinero que les hace falta para aportar, y más competencia entre los fondos para forzarlos a bajar sus tarifas. Pero ambos paquetes de medidas parecen meras colecciones de emparches para un sistema más grande que está corroído por la desigualdad social. Eso será más difícil de arreglar. C

AFP



Sólo una minoría de trabajadores será capaz de acceder a una jubilación digna al final de su vida.

LA JUBILACION PRIVATIZADA POR PINOCHET, EN CRISIS

Otro "milagro" chileno

Uno de los puntos clave de los comicios chilenos de hoy es el sistema de jubilación privada, impuesto por Pinochet pero que hoy se está desmoronando.

el mundo

■ Un tercio de la industria de **Brasil** prevé despidos en el primer trimestre de este año con el argumento de que fue perjudicada por la valorización del real frente al dólar y el alza de la tasa de interés, según una investigación de la Fundación Getulio Vargas.

■ El **japonés Nikon** anunció que dejará de fabricar los tradicionales aparatos fotográficos que utilizan película para concentrarse en la fotografía digital, que representa actualmente 98 por ciento de sus ventas.

■ El Indice de Precios de Consumo subió en **España** el 3,7 por ciento en el 2005, tras aumentar el 0,2 por ciento en diciembre pasado. Esa tasa anual supera en cinco décimas la alcanzada un año antes y en 1,7 punto la previsión oficial.

AGRO

LA COMISION EUROPEA ORDENO A GRECIA LEVANTAR LA PROHIBICION DE CULTIVOS TRANSGENICOS

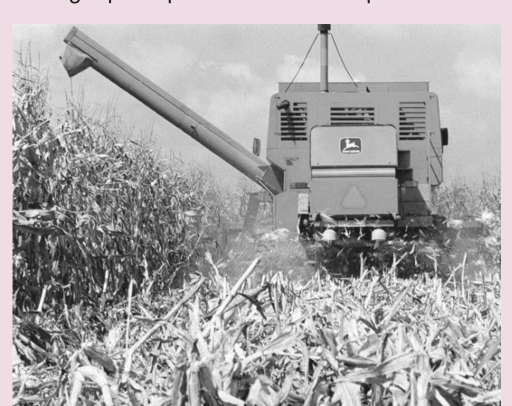
Batalla de multinacionales y ambientalistas

POR SUSANA DIAZ

La Comisión Europea ordenó esta semana a Grecia levantar la prohibición que pesaba sobre los cultivos de semillas de maíz transgénico desarrollado por la multinacional biotecnológica Monsanto. La decisión constituye un serio revés para las organizaciones de origen europeo que se oponen al cambio tecnológico en el campo, quienes en adelante se verán en dificultades para sostener su discurso antitransgénicos sobre la base de una presunta "inseguridad alimentaria".

Ya en septiembre del 2004, la Unión Europea había autorizado 17 cepas diferentes de semillas del maíz desarrollado por la multinacional Monsanto, las que fueron obtenidas de un cultivo madre resistente a ciertas plagas conocido como MON 810. Quienes se oponían a esta autorización fueron incapaces de demostrar los supuestos efectos negativos de estas variedades sobre la salud humana y el medio ambiente. Con su decisión, la Comisión rechazó implícitamente el "principio precautorio", que invierte la carga de la prueba para los productores de transgénicos. Según este principio, no basta con que jamás se hayan advertido efectos nocivos de los OGM en cuestión, sino que los productores deberían demostrar que jamás existirán, una suerte de a-científica proyección futurista.

Vale considerar que pocas cuestiones en el agro han dado lugar a tantos malentendidos como el problema de los OGM, los Organismos Genéticamente Modificados, entre ellos, las semillas transgénicas. En particular, las organizaciones ambientalistas han logrado demonizar hasta la misma expresión "transgénico". La selección genética, sin embargo, fue una práctica milenaria de los agricultores iniciada con la vulgar selección de los mejores cultivos. El desarrollo de las relaciones de producción capitalista dio lugar para que esta tarea de especialización



genética recayera principalmente en unas pocas firmas transnacionales que, por sus posiciones oligopólicas, intentaron muchas veces obtener rentabilidades desmedidas para sus desarrollos. Esta complementariedad en los hechos entre transgénicos y gran capital también hizo su aporte a la confusión general. No son pocos los ambientalistas que asocian los cambios inducidos por el desarrollo del capitalismo en el campo, con los cambios en la tecnología, una nueva variante "verde" del viejo luddismo. Pero ésta no es la cuestión.

Esta semana, luego de que los ministros de Agricultura de la UE no lograran una posición consensuada sobre el tema en una reunión mantenida en octubre pasado, la Comisión recurrió a su potestad legal para ordenar a Grecia poner fin a la prohibición. Si bien la legislación del bloque deja en manos de cada país la decisión de permitir dichas semillas en los territorios nacionales, la prohibición, para ser efectiva, debe ser aprobada por todos los estados miembro. Grecia había utilizado esta posibilidad a principios de 2005, notificando a la Comisión su prohibición sobre los 17 tipos de semillas de maíz para la cosecha 2005 y 2006. Una vez más, los argumentos esgrimidos esta semana por la Comisión fueron que Grecia no presentó "razones suficientes de salud o seguridad" para sustentar su posición.

Ahora Grecia podrá apelar la orden ante la Corte de Justicia Europea, el tribunal superior de la UE con sede en Luxemburgo. Sin embargo, la decisión de la autoridad comunitaria suma evidencia para quienes creen que los argumentos antitransgénicos se encuentran más relacionados con los intereses del subsidiado agro tradicional europeo que con razones científicas. En materia de comercio internacional, en tanto, también han servido como excusa para variadas barreras paraarancelarias que afectaron a las exportaciones de muchos países, entre ellos la Argentina. C

E-CASH de lectores

DIA DEL PETROLEO

El 24 de diciembre, esta sección publicó una carta del ingeniero Nicolás Verini, director del Instituto del Gas y el Petróleo de la UBA. Causa: crónica del acto de celebración del Día del Petróleo en Facultad de Ingeniería, el 14/1/05, organizada por la "Comisión Nacional para la Conmemoración del Centenario del Descubrimiento del Petróleo Argentino". Fue una crónica, seguramente incompleta. El ingeniero Verini dice que fue un artículo, que tiene otro formato. Esta Comisión Nacional tiene más de 70 personalidades auspiciantes, entre los cuales están el decano de la Facultad de Ingeniería; diputados y senadores; profesores, graduados y directores de Departamento de la Facultad, y figuras destacadas que desde hace tiempo son cabeza de organizaciones, también de nuestra profesión, que reivindican el objetivo de esta Comisión Nacional, nuclear a los que quieren recuperar la renta del petróleo para nuestra sociedad. El alma mater de la creación de la estructura empresarial de YPF fue el general ingeniero Mosconi. Se inició en la carrera militar en 1891 y mucho después obtuvo el título de ingeniero civil. Su objetivo fue, desde lo militar, asegurar la independencia de nuestras Fuerzas Armadas contra los manejos antinacionales de los consorcios petroleros internacionales, acompañado por el poco nombrado general Alonso Baldrich. Ambas biografías son el producto de la pluma del escritor Raúl Larra. Los ingenieros no somos el centro de la sociedad. Esa conmemoración pone en debate la odisea de la entrega de la renta de nuestro petróleo a empresas extranjeras. A esto se opusieron Mosconi y Baldrich. El primero de los golpes de Estado, en 1930, fue para sacarlo a Mosconi de YPF. ¿Es esta información por la que el ingeniero Verini cuestiona el acto? No se entiende bien cuál es su objetivo. ¿Sólo el formal? Yo creo que no, y me gustaría estar equivocado con las consiguientes disculpas públicas. Ricardo Rojas tildó a Mosconi "el último general sanmartiniano". El Moreno ha sido la matriz de esta Comisión Nacional y su figura paradigmática es Fernando "Pino" Solanas. Una Comisión Celebratoria de tamaña representatividad no nace por arte de birlibirloque. El origen y su amplitud organizativa está apoyada por muchos ciudadanos muy representativos que no le pertenecen. (¿Surge allí la confusión del columnista y del ingeniero Verini?) No existen organismos no sectarios, que nazcan por generación espontánea. Basta leer la lista de adherentes. Por eso es llamativa la nota del ingeniero Verini, que quizá quisiera que esa celebración fuera un simple recordatorio del "cumpleaños", con tortas y velitas, de "Mosconi, General del Petróleo", como lo recuerda Larra. No fue ése el sentido de la conmemoración. La defensa de la recuperación del petróleo como propiedad pública es el tema que está en el candelero.

Ing. Salomón Blitstein
saloblit@fibertel.com.ar

BUENA MONEDA

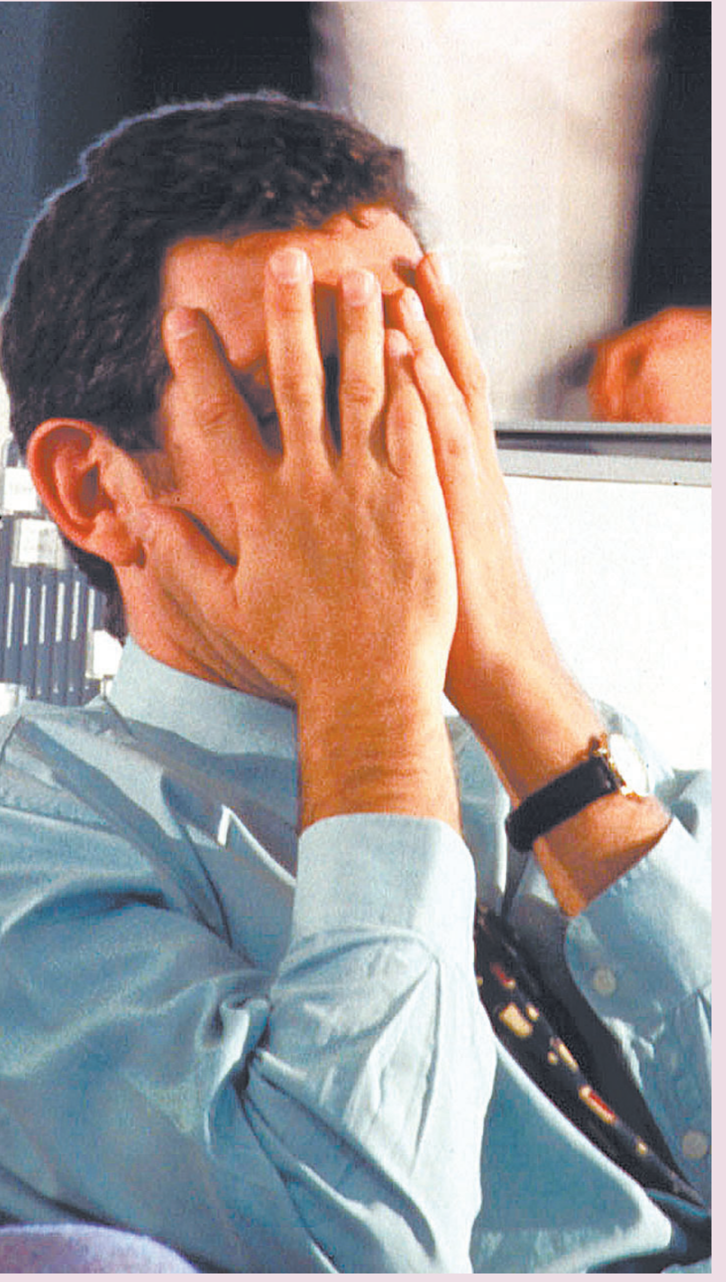
Llorar y mamar

Por Alfredo Zaiat

La mayoría de las empresas está ganando mucho dinero, niveles de rentabilidad que en una sociedad organizada bajo las reglas de un sistema capitalista generan perspectivas optimistas. En esa lógica de funcionamiento resultan previsibles el aumento en la actividad, una mayor inversión y la expansión del empleo. A medida que esa rueda va girando, crecen los sueldos y, a nivel agregado, se incrementa la masa salarial y el consumo. Esto vuelve a aumentar la actividad y las ganancias totales, dinámica que se desarrolla así puesto que la caída en la rentabilidad unitaria por la suba de los costos es más que compensada por las mayores ventas, retroalimentando así las expectativas. Este ciclo va convergiendo, en teoría, a niveles de rentabilidad unitaria normales y sustentables, tanto económica como socialmente. Ahora bien: en ese proceso, ¿qué es lo que está fallando en la economía argentina? ¿Por qué, si existe un ciclo extraordinario de fuerte crecimiento y ganancias abultadas, se producen tensiones en el sistema de precios?

Para encontrar el rulemán que está generando fricción en esa calesita de la felicidad hay que atrapar la sortija "caída de la rentabilidad unitaria por subas de costos", que en lugar de ser "compensada por las mayores ventas" se pretende mantener elevando los precios de las unidades producidas. Por esa vía se afecta ese círculo virtuoso de un modelo capitalista de desarrollo. Ajustan por precio y no por cantidad, como es usual resumir ese comportamiento.

La cuestión en la Argentina no es que está mal vista la ganancia empresaria, como afirman indignados representantes del establishment cuando el Estado o los sindicatos pretenden participar en la discusión sobre cómo se reparte la torta, sino que gran parte de esas utilidades no son reinvertidas en ampliar la frontera de producción. Excedentes que no se utilizan para aumentar la actividad y, por lo tanto, se empieza a trabar el proceso de crecimiento.



En esta instancia del ciclo, el Gobierno se ha lanzado a buscar, en un comienzo a los tumbos y luego en forma más prolija, acuerdos de precios. Esos convenios concentran más o menos resistencias en cada uno de los sectores involucrados según la mayor o menor dependencia de sus ganancias a las ventas internas. Aspiran, en definitiva, a intervenir en la falla argentina del modelo capitalista de desarrollo.

Los desalentadores o menos malos índices de precios resultantes de esos acuerdos reflejarán el relativo éxito o el ingrato fracaso en ese objetivo. Se sabe que los acuerdos temporarios de precios, la liga de seguimiento del conurbano y los mecanismos de defensa de la competencia no pueden considerarse en sí mismos una política antiinflacionaria. En cambio, sí son herramientas para aportar a los consumidores mecanismos de protección en una relación desigual.

En ese contexto y conociendo ese origen en la tensión existente en el régimen de precios, resultan aportes valiosos dos recientes informes. El primero, elaborado por la Sociedad de Estudios Laborales, consultora dirigida por Ernesto Kritz, concluye, en base a datos del Indec al tercer trimestre del año pasado, que los sectores transables aún contabilizan, en promedio, un costo laboral 37 por ciento inferior al mes previo a la devaluación. Esto significa que esos rubros –industria y agro, en especial– disponen de un gran margen para absorber mejoras salariales sin tener que trasladarlas a los precios. Para no confundir es más adecuada la comparación en un período más prolongado, y desde el punto máximo de la crisis, que la que surge de la evolución del último año, cuando hubo una mejora del salario y, por lo tanto, un leve aumento del costo laboral. Este último análisis conduce al camino equivocado que los salarios son culpables de la inflación y que las empresas están perdiendo rentabilidad. Ambas conclusiones son, por lo menos, mezquinas.

El segundo informe, preparado por Grupos Unidos del Sud, entidad donde trabajaba el actual presidente del Banco Provincia, Martín Lousteau, se refiere al Indice de Rentabilidad por Indice de Precios. El IRIP es un indicador que mide la rentabilidad de la economía tanto a nivel agregado como por grandes sectores. La definición de rentabilidad que utilizan es la de resultado operativo por unidad de producción, es decir los ingresos por ventas menos los costos directos de venta y los gastos fijos y variables (excluyendo el pago de intereses e impuestos) por unidad de producto. Con semejante rigurosidad concluyen que el año pasado la rentabilidad promedio de la economía se mantuvo en elevados niveles del 27,9 por ciento, con las particularidades correspondientes de cada uno de los sectores. Ese porcentaje medio apenas se ha reducido a lo largo del período post-convertibilidad, ubicándose aún unos 8 puntos por encima del registrado en enero del 2002. En el trabajo se menciona que en el último año ha habido una reducción de los márgenes en la mayoría de los sectores, destacando que "no debe ser preocupante, ya que forma parte del natural proceso de convergencia hacia niveles de rentabilidad sustentables y razonables en términos históricos".

Aquí aparece el principal nudo de conflicto: ¿cuál es el nivel de rentabilidad "normal"? O, ¿cuál es el "razonable"? El empresario trata de maximizar sus ganancias y en la Argentina tiene la excusa de que, ante las crisis recurrentes de las últimas décadas, no sabe qué puede pasar mañana y, por lo tanto, poco le importan los niveles de rentabilidad "en términos históricos".

Así se entiende, pese a los costos laborales devaluados, el cacareo histórico de los empresarios porque de un 2006 con más presiones salariales amenazaría la estabilidad. En los hechos se está desarrollando una intensa puja distributiva y, a diferencia de lo que difunden voceros y analistas de la city, no fue gatillada por los trabajadores. Han sido las empresas líderes, formadoras de precios, que no están acostumbradas en la Argentina a funcionar en el círculo virtuoso de un modelo capitalista de desarrollo quienes movieron las primeras fichas de esa puja. Se resisten a ceder las porciones adicionales de la renta que se apropiaron luego de la megadevaluación. Y, como se ve, en esa pelea están habituadas a llorar y mamar. Si hay que evaluar esa estrategia por los resultados, mal no les fue. El desafío, ahora, es que todo lo bien que les vaya a ellos no signifique todo el mal para la mayoría.